



Checkliste Förderantrag KfW Gründungsdarlehen

Kapital ist die grundlegende Voraussetzung für den langfristigen Erfolg jeder Gründung. Ohne eine ausreichende Kapitaldecke ist es kaum möglich, sein neu gegründetes Unternehmen auf dem Markt zu etablieren. Viele Gründer bringen bei Weitem nicht genug Eigenkapital mit, um die Gründung aus eigenen Mitteln problemlos stemmen zu können. Fremdkapital, also Kredite, Darlehen aber auch andere Finanzierungsformen wie Venture Capital, sind dann meist unausweichlich.

Wenn für euch ein **Gründungsdarlehen** infrage kommt, um euer Unternehmen erfolgreich auf den Markt zu bringen, ist die **Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW)** häufig eine sehr gute Wahl als Darlehensgeber. Diese Darlehen werden von vielen für die Finanzierung ihres Gründungsvorhabens oder Startups verwendet. Mit unserer einfachen Checkliste helfen wir euch, Schritt für Schritt zu eurem Kreditantrag zu gelangen - ohne etwas Wichtiges zu übersehen. Arbeitet euch einfach Punkt für Punkt durch.

Stellt auf jeden Fall sicher, dass ihr neben dem KfW-Darlehen auch alle möglichen Förderungen und Zuschüsse, die ihr für eure Gründung beantragen könnt, durchprüft. Förderungen bedeuten schlicht günstiges Geld, zusätzliche Finanzierungen helfen euch, euer Marktziel möglicherweise schneller zu erreichen, als ihr das zuvor gedacht habt. Eine kleine Übersicht weiterer Förderungen findet ihr am Ende des PDFs. (Ankerlink)

Beachtet, dass ihr möglichst frühzeitig eure Unternehmensfinanzierung klärt - die Terminvereinbarungen und Gespräche mit den Finanzierungsgebern brauchen Zeit, auch die KfW lässt sich zuweilen Zeit mit ihren Entscheidungen. Plant auf jeden Fall mehrere Wochen dafür ein.



Lesetipp: Um zu überzeugen, braucht ihr Material. Eine Geschichte, Daten und ansprechenden Unterlagen. Was Executive Summary, Businessplan, Pitch Deck, FactSheet oder One-Pager eigentlich genau sind, lest ihr hier ...

[Link zum Artikel »](#)



einfach QR-Code scannen ...

Check 1: Dein passendes KfW Darlehen

Die KfW-Bank bietet insgesamt drei verschiedene Arten von Gründungsdarlehen für unterschiedliche Finanzierungsbedürfnisse an. Die drei Finanzierungen sind nicht miteinander kombinierbar – ihr müsst euch also im Vorfeld für eine der Finanzierungen entscheiden. Wesentlich dabei wird euer Kapitalbedarf dafür sein. Findet heraus, welches das für euch passende Darlehen der KfW ist:

„Startgeld“ Das KfW-Programm 067

- bis zu 100.000 Euro als Vollfinanzierung
- bei Team-Gründungen bis zu 100.000 Euro pro Gründer
- kein Eigenkapital erforderlich
- auch bei Nebenerwerbsgründung und auch als Freiberufler möglich
- auch für Unternehmensnachfolge möglich
- auch für bis zu 5 Jahre alte Unternehmen möglich



Die KfW übernimmt 80% des Kreditausfallrisikos von der Hausbank ausgeschlossen sind:

- stille Beteiligungen Dritter
- Sanierungsfälle
- bestimmte Produktionen und Handel siehe Ausschlussliste
[Link zur KfW Ausschlussliste »](#)

oder QR-Code scannen



Lesetipp: Hier habt ihr den Überblick zum KfW-Programm „Startgeld“ und könnt auch alle erforderlichen Formulare herunterladen ...

[Link zum Artikel »](#)



„ERP-Kapital für Gründung“ Das KfW-Programm 058

- bis zu 500.000 Euro je Antragsteller
- 10 % Eigenmittel vorausgesetzt
- auch als Freiberufler möglich
- auch für Unternehmensnachfolge möglich
- bis maximal 50% des Gesamt-Finanzierungsbedarfs
- weitere Kredite können zusätzlich aufgenommen werden
- Die KfW übernimmt 100% des Kreditausfallrisikos
Laufzeit 15 Jahre, 10 Jahre Festzinssatz, 7 tilgungsfreie Jahre

ausgeschlossen sind:

- Gründungen im Nebenerwerb
- nicht für Unternehmen in Landwirtschaft und Fischerei
- bestimmte Produktionen und Handel siehe Ausschlussliste
[Link zur KfW Ausschlussliste »](#)



Lesetipp: Hier habt ihr den Überblick zum KfW-Programm „058“ und könnt auch alle erforderlichen Formulare herunterladen ...

[Link zum Artikel »](#)





„ERP-Gründerkredit Universell“ Das KfW-Programm 073

- auch über 500.000 Euro pro Vorhaben als Vollfinanzierung
- maximale Kreditsumme 25 Millionen Euro
- bis zu 5 Jahre nach der Gründung möglich
- für Existenzgründer
- auch für Unternehmensnachfolger
- auch für Freiberufler
- auch bei Gründung im Nebenerwerb
- auch Auslandsinvestitionen möglich
(für Tochtergesellschaften und Joint Ventures, wenn maßgeblich deutsche Beteiligung)
- auch mit anderen öffentlichen Fördermitteln kombinierbar
- auch zur Aufstockung einer tätigen Beteiligung
- Haftungsunterstützung durch die KfW, wenn das Unternehmen mehr als 2 Jahre am Markt ist

ausgeschlossen sind:

- bestimmte Produktionen und Handel siehe Ausschlussliste
[Link zur KfW Ausschlussliste »](#)



Lesetipp: Hier habt ihr den Überblick zum KfW-Programm „Gründerkredit universell“ und könnt auch alle erforderlichen Formulare herunterladen ...

[Link zum Artikel »](#)



Check 2: Antragsgrundlagen

Habt ihr euch für ein mögliches Darlehen entschieden, überprüft,

- ob ihr alle Voraussetzungen für das gewählte Darlehen erfüllt.
- poliert euren Businessplan auf.
- erstellt eine genaue Liste für euren Finanzierungsbedarf, siehe dazu auch unsere Checkliste zum Businessplan und zum Finanzierungsplan.
- Überlegt, welche Sicherheiten für eine Finanzierung ihr anbieten könnt.



Tip: leichter geht es mit einem Businessplan-Tool, das euch durch die einzelnen Punkte führt. Die besten haben wir hier für euch im Vergleich:

[Link zum Artikel >>](#)

Wir empfehlen gerne das Tool der Gründerplattform, weil es die einzelnen Schritte schön erklärt – ihr könnt es hier kostenlos nutzen!

[Link zur Gründerplattform >>](#)



Check 3: Recherchiert passenden Finanzierungspartner

Finanzierungspartner können neben der eigenen Hausbank auch andere Geschäftsbanken oder Sparkassen sein, gegebenenfalls auch eine Versicherung oder einen Finanzvermittler.

Idealerweise solltet ihr im Vorfeld gleich mehrere mögliche Finanzierungspartner auswählen - nicht jeder Finanzierungspartner wird nach einem Gespräch gleich bereit sein, euch eine Finanzierung anzubieten.

Achtung: Ihr benötigt definitiv einen Finanzierungspartner für das KfW-Darlehen, der ist dafür eine zwingende Voraussetzung.

Check 4: Gesprächstermin mit dem Finanzierungspartner

Gute Vorbereitung ist alles. Wollt ihr einen Finanzierer überzeugen, dann sollte alles sitzen. Deswegen:

- Ist euer Businessplan inhaltlich wie grafisch überzeugend?
- Stimmen eure Zahlen im Finanzierungsplan?
- Könnt ihr euch als Team überzeugend präsentieren?
- Habt ihr alle Unterlagen, die euer Gesprächspartner erwartet?

Im Gespräch achtet darauf, dass ihr eurem Gesprächspartner klar machen könnt ...

- dass euer Projekt sehr gut durchdacht ist,
- dass ihr die Risiken kennt aber auch die Perspektiven, sehr guten Marktchancen und Erfolgsaussichten
- wozu ihr die KfW-Finanzierung benötigt (z.B. Haftungsübernahme)



Lesetipp: Wie ist ein Businessplan strukturiert, wie macht man ihn schön und welche Zahlen solltet ihr im Finanzierungsplan haben? Könnt ihr alles hier nachlesen ...

[Executive Summary für Investoren-Pitch – Aufbau, Inhalte & Formulierungen >](#)





[So schreibt ihr einen Businessplan: Aufbau, Struktur, Inhalte »](#)



einfach QR-Code scannen

Check 5: Kreditantrag einreichen

Ist mit eurem Finanzierungspartner alles geklärt, wird er für euch den Kreditantrag bei der KfW einreichen. Die KfW prüft alle eingereichten Unterlagen und trifft eine Entscheidung, ob sie den Kredit vergeben will.

Check 6: Kreditvertrag unterzeichnen

Bei einem positiven Bescheid braucht ihr nur noch euren Kreditvertrag abzuschließen und eure Unternehmensfinanzierung steht.

Weitere Förderungen von den einzelnen Ländern oder der EU

Neben dem Darlehen der KfW könnt ihr natürlich auch noch weitere Förderungen zur (Teil-)Finanzierung eures Gründungsvorhabens heranziehen, die es sowohl auf Länderebene als auch auf EU-Ebene gibt.

Förderprogramm Pro Fit für Gründungen in Berlin

<https://www.ibb.de/de/foerderprogramme/pro-fit-projektfinanzierung.html>



Förderprogramm Gründung innovativ des Landes Brandenburg

<https://www.ilb.de/de/wirtschaft/zuschuesse/gruendung-innovativ>



EXIST Gründerstipendium für Student und Hochschulabsolvent oder -mitarbeiter

<https://www.exist.de/DE/Programm/Exist-Gruenderstipendium/inhalt.html>





GRÜNDERKÜCHE.DE

ERFOLGSREZEPTE FÜR STARTUPS UND UNTERNEHMEN

HighTech Gründerfonds für Startups in Software, Medien, Internet, Medizin- oder Biotechnologie, Chemie oder Automation/Robotics)

<https://high-tech-gruenderfonds.de/de>



Linktipps:

Beratungsförderung für Gründer vor der Gründung

<https://www.gruenderkueche.de/fachartikel/beratungsforderung-teil-1-vor-der-gruendung-ueberblick-ueber-beratungsangebote-fuer-gruender/>



Gründercoaching Deutschland – Förderung eures unternehmerischen Know Hows durch die BAFA

<https://www.gruenderkueche.de/fachartikel/gruendercoaching-deutschland-foerderung-eures-unternehmerischen-know-hows-durch-die-bafa/>



Unternehmensnachfolge: So schreibt ihr einen Fortführungsplan

<https://www.gruenderkueche.de/fachartikel/unternehmensnachfolge-so-schreibt-ihr-einen-fortfuhrungsplan-mit-ubersicht/>



Erasmus für Jungunternehmer – Förderprogramm für Startups & Gründer

<https://www.gruenderkueche.de/fachartikel/erasmus-fuer-jungunternehmer-foerderprogramm-fuer-startups-und-gruender/>



einfach QR-Code scannen 

